

Un Fédérateur d'Énergies
Au Service de l'Entreprise

Maîtrise Parfaite du Processus
Intégral de la Gestion des Marchés

1^{ère} Offre de Gestion Intégrée des
Marchés, de la Pige à la Clôture

www.gima.ma

**Assistance à la préparation des offres
commerciales :**

- Détection
- Anticipation
- Gestion prévisionnelle

Assistance au pilotage :

- Aide à l'organisation
- Suivi de proximité
- Contrôle de gestion
- Alertes et gestion des risques
- Optimisation des ressources

Reporting :

- Indicateurs de suivi / Tableau de bord
- Gestion de la performance

- Pour Gagner Plus de Marchés
- Pour Réaliser vos Marchés avec Plus de Succès
- Pour une Meilleure Gestion des Risques, **GIMA PRO** vous offre la Solution appropriée :

- ✓ Organisation des Process
- ✓ Indicateurs de Suivi
- ✓ Alertes et Gestion des Risques

GIMA PRO

34, Angle Avenue Oqba et Fal Ouled Oumeir
- Agdal - Rabat - Maroc
Tél : (212) 05 37 68 03 48 / 05 37 68 05 97
Fax : (212) 05 37 68 03 43
gimapro@gima.ma
www.gima.ma



GIMA PRO



La Maîtrise du Succès

MODULES

- VEILLE CONCURRENTIELLE ET COMMERCIALE
- GESTION DU PROCESSUS DE LA VENTE
- GESTION DE L'EXÉCUTION DES MARCHÉS
- FACTURATION ET RECOUVREMENT
- RÉFÉRENTIELS DE MANAGEMENT
- PILOTAGE ET REPORTING
- SUPPORT TECHNICO-COMMERCIAL
- GESTION ÉLECTRONIQUE DES DOCUMENTS
- SYSTÈME D'ALERTE ET GESTION DES RISQUES
- GESTION DES PARTENARIATS ET SOUS-TRAITANCES

FONCTIONNALITÉS

- Détection de la totalité des opportunités d'affaires en appels d'offres
- Système de sélection et d'ajout au panier d'affaires
- Ordonnement des séquences de sélection et de préparation des offres
- Gestion des anomalies et non-conformités
- Alertes systématiques sur les écarts constatés et gestion des risques
- Aide à la maîtrise du processus de montage des offres
- Traçabilité des actions engagées
- Aide au suivi de l'exécution et à la gestion des moyens affectés
- Optimisation des coûts et des frais
- Tableau de bord et gestion des anomalies
- Gestion des connaissances

SPÉCIFICITÉS

- Identification automatique de vos opportunités d'appels d'offres
- Détection et préparation des appels d'offres prévisionnels
- Gestion et maîtrise du processus de préparation des offres



- Pilotage de l'exécution
- Gestion des coûts et pilotage technique, administratif et financier
- Reporting et scoring
- Référentiels de management

